

# ARE YOU A NATURAL BORN SELLER?

easyFairs ist der führende Veranstalter von zeit- und kosteneffizienten Messen und sucht einen **Verkaufsberater (w/m)** für seine Veranstaltungen in der Schweiz.

Wir bieten eine angemessene Entlohnung und eine zukunftsorientierte Anstellung.

## Ihre Aufgaben beinhalten:

- Telefonverkauf
- Erstellung der Verkaufspläne in Absprache mit dem Verkaufsleiter
- Identifizierung potentieller Aussteller
- Identifikation der wichtigsten Besucherbedürfnisse
- Aufbau von Kontakten mit Key Accounts
- Unterstützung der Teams Marketing, R&D und Organisation

Dies ist eine ideale Gelegenheit, Ihren ersten Schritt (oder einen Schritt nach oben) in Ihrer Verkaufskarriere zu machen. Eine umfassende Schulung bezüglich Verkaufstaktik und Kundenmanagement wird angeboten.

## Ihr Profil:

Erfahrung im Verkauf ist wünschenswert. Eine gewinnende Persönlichkeit, eine positive Einstellung und den Wunsch nach Zugehörigkeit zu einem spannenden Projekt sind unabdingbar.

Sie brauchen eine angemessene technische Kompetenz und einen systematischen Ansatz zur Verwaltung Ihrer Aktivitäten. Kenntnisse im Messebereich wären von Vorteil aber keine Voraussetzung.

Wenn Sie sich angesprochen fühlen, dann laden wir Sie herzlich ein, sich bei uns per E-Mail zu bewerben: [fabian.birchler@easyfairs.com](mailto:fabian.birchler@easyfairs.com)

Bei Fragen steht Ihnen Herr Birchler telefonisch unter 061 228 10 23 gerne zur Verfügung.

**easyFairs®** ist das weltweit führende Unternehmen für **verkaufs- und kosteneffiziente Messen**. easyFairs hat seinen Hauptsitz in Brüssel und unterhält ein internationales Netzwerk und veranstaltet Messen in Belgien, Dänemark, Deutschland, Finnland, Frankreich, Grossbritannien, Irland, Kolumbien, den Niederlanden, Norwegen, Österreich, Polen, Russland, Schweden, der Schweiz und Spanien.

**easyFairs**®